

Приказ № 39-п
от «09» апреля 2018 года

ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

«Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)»

Настоящая тендерная документация, предоставляемая организатором тендера КГП на ПХВ «Перинатальный центр города Семей» Управления здравоохранения Восточно-Казахстанской области потенциальным поставщикам для подготовки тендерных заявок и участия в тендере «**Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)**», составлена в соответствии с Постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года № 1729 «Об утверждении Правил организации и проведения закупок лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования» (далее - Правила) и содержит информацию и перечень документов, необходимых для проведения закупок.

Глава 1. Введение

1. Предмет тендера

1. Настоящая Тендерная документация по проведению тендера по закупке «**Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)**», разработана с целью предоставления потенциальным поставщикам полной информации об их участии в тендере.
2. Тендер проводится с целью определения поставщиков Товара. Полный перечень закупаемых Товаров приведен в приложении 1 к Тендерной документации.
3. Организатором тендера/Заказчиком выступает КГП на ПХВ «Перинатальный центр города Семей» Управления здравоохранения Восточно-Казахстанской области.
4. Сумма, выделенная для закупок, указанная в приложении 1 к Тендерной документации.
5. Сроки поставок: в течении 45 (сорок пять) календарных дней с момента заключения договора.

2. Базовые условия платежа.

6. Условия оплаты: Оплата Заказчиком за Товары Поставщику будет производиться в размере 30 % авансовый платеж, а остальные 70 % по факту поставки товара в полном объеме в тенге по предъявлению счетов-фактур, накладных за фактически поставленный товар, по мере поступления бюджетных средств. Потенциальный поставщик может представить альтернативные условия платежа, или другие условия и связанные с ними конкретные ценовые скидки. При этом потенциальный поставщик в таблице цен должен указать, какую ценовую скидку он может предложить в этом случае.

3. Правомочность и квалификация потенциальных поставщиков.

Потенциальный поставщик и его аффилированное лицо не имеют права участвовать в одном лоте. Настоящая тендерная документация включает в себя:

- состав тендерной документации, перечень документов, которые должны быть представлены потенциальным поставщиком в подтверждение его соответствия требованиям *глав 3,4 Правил*;

7. К тендеру допускается изъявившие желание участвовать в тендере потенциальные поставщики, занимающиеся производством и/или реализацией реагентов для проведения пренатального и неонатального скрининга лабораторией медицинской генетики гарантирующих поставку закупаемого товара, соответствующего по качеству требованиям, указанным в технической спецификации (Приложение 2).

8. Для участия в тендере потенциальный поставщик должен соответствовать следующим квалификационным требованиям:

- 1) обладать правоспособностью (для юридических лиц), гражданской дееспособностью (для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность);
- 2) иметь опыт работы на фармацевтическом рынке Республики Казахстан не менее одного года (данное требование не распространяется на производителей);
- 3) являться платежеспособным, не иметь налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование;
- 4) не подлежать процедуре банкротства либо ликвидации;
- 5) не состоять в перечне недобросовестных потенциальных поставщиков (поставщиков);
- 6) иметь разрешение на осуществление предпринимательской деятельности физического лица или юридического лица на осуществление деятельности или действий (операций), осуществляемое разрешительными органами посредством лицензирования или разрешительной процедуры.

9. Заказчик, организатор закупа не вправе предъявлять к потенциальному поставщику квалификационные требования, не предусмотренные в п. 8 тендерной документации.

4. Разъяснение организатором тендера положений тендерной документации потенциальным поставщикам.

10. Потенциальный поставщик вправе запросить у организатора закупа разъяснения тендерной документации, но не позднее, чем за десять календарных дней до истечения окончательного срока приема тендерных заявок. Запросы потенциальных поставщиков необходимо направлять по следующим реквизитам организатора закупа: *КГП на ПХВ «Перинатальный центр города Семей» Управления здравоохранения Восточно-Казахстанской области. Место нахождения: 071400, г.Семей, ул. Жамакаева, 100, Приемная директора.* Организатор закупа не позднее трех рабочих дней со дня получения запроса дает разъяснение, направляемое всем потенциальным поставщикам, получившим тендерную документацию, на дату поступления запроса без указания автора запроса.

11. В срок не позднее **семи календарных дней** до истечения окончательного срока приема тендерных заявок организатор закупа при необходимости по собственной инициативе или в ответ на запросы потенциальных поставщиков вносит изменения в тендерную документацию, о чем незамедлительно сообщается всем потенциальным поставщикам, представившим тендерные заявки, или получившим тендерную документацию. При этом окончательный срок приема тендерных заявок продлевается **на срок не менее пяти календарных дней**.

12. Организатор закупа при необходимости проводит встречу с потенциальными поставщиками для разъяснения условий тендера в месте и время, определенные тендерной документацией, о чем составляется протокол. Включающий сведения о ходе и содержании встречи, который направляется всем потенциальным поставщикам, представившим тендерные заявки или получившим тендерную документацию.

Глава 2. Тендерная документация

1. Содержание тендерной документации

13. Тендерная документация содержит следующую информацию:

- 1) состав тендерной документации, перечень документов, подлежащих представлению потенциальным поставщиком в подтверждение его соответствия требованиям главы 3 и закупаемых товаров – главе 4 Правил;

- 2) перечень закупаемых товаров, количество (объем) закупаемых товаров, суммы, выделенные для закупа по каждому лоту, место, условия и требуемые сроки поставки согласно приложению 1 к настоящей тендерной документации.
- 3) технические и качественные характеристики закупаемых товаров согласно приложению 2 к тендерной документации.
- 4) условия платежей и проект договора закупа товаров по форме, согласно Приложению 7;
- 5) цена тендерной заявки должна быть выражена в тенге;
- 6) язык составления и предоставления тендерной заявки, договора о закупе на русском или русском и казахском языках;
- 7) требования к оформлению тендерной заявки;
- 8) порядок, форму и сроки внесения гарантийного обеспечения тендерной заявки;
- 9) указание на возможность и порядок отзыва тендерной заявки;
- 10) место и окончательный срок приема тендерных заявок и срок их действия;
- 11) формы обращения потенциальных поставщиков за разъяснениями по содержанию тендерной документации при необходимости порядка проведения встречи с ними;
- 12) место, дату, время и процедуру вскрытия конвертов с тендерными заявками;
- 13) процедуру рассмотрения тендерных заявок;
- 14) условия предоставления потенциальным поставщикам - отечественным товаропроизводителям поддержки, определенные Правилами;
- 15) условия внесения, форму, объем и способ гарантийного обеспечения договора закупа;
- 16) сведения о квалификации согласно Приложения № 9;
- 17) требования к товарам, установленные главой 4 Правил.

2. Требования к товарам, приобретаемым в рамках оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи.

14. К закупаемым изделиям медицинского назначения и медицинской техники предъявляются следующие требования:

- 1) Наличие регистрации лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения в Республике Казахстан в соответствии с положениями Кодекса и порядке, определенном уполномоченным органом в области здравоохранения. При этом регистрация подтверждается копией действующего документа, подтверждающего регистрацию, или выпиской из информационного ресурса Государственного реестра, заверяемой электронно-цифровой подписью экспертной организации либо нотариально засвидетельствованной копией разрешения уполномоченного органа на ввоз и применение на территории Республики Казахстан.
- 2) лекарственные средства, профилактические (иммунобиологические, диагностические, дезинфицирующие) препараты, изделия медицинского назначения хранятся и транспортируются в условиях, обеспечивающих сохранение их безопасности, эффективности и качества, в соответствии с правилами хранения и транспортировки лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники, утвержденными уполномоченным органом;
- 3) маркировки, потребительские упаковки и инструкции по применению лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения соответствуют требованиям Кодекса и порядку, установленному уполномоченным органом в области здравоохранения;
- 4) срок годности лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов и изделий медицинского назначения на дату поставки поставщиком заказчику составляет:
 - не менее пятидесяти процентов от указанного срока годности на упаковке (при сроке годности менее двух лет);
 - не менее двенадцати месяцев от указанного срока годности на упаковке (при сроке годности два года и более);

15. Заказчик, организатор закупа, не устанавливают к товарам требования, не предусмотренные настоящими Правилами.

Глава 3. Срок действия, содержание, предоставление, изменение и отзыв тендерных заявок

1. Срок действия, содержание, предоставление и отзыв тендерных заявок

16. Потенциальный поставщик, изъявивший желание участвовать в тендере, до истечения окончательного срока приема тендерных заявок представляет организатору закупа в запечатанном виде тендерную заявку, составленную в соответствии с положениями тендерной документации.

17. Тендерная заявка, поступившая по истечении окончательного срока приема тендерных заявок, не вскрывается и возвращается потенциальному поставщику.

18. Срок действия тендерной заявки составляет **не менее сорока пяти** календарных дней, исчисляемых со дня окончательного приема тендерных заявок. Тендерная заявка, имеющая более короткий срок действия, подлежит отклонению.

19. Тендерная заявка состоит из основной части, технической части и гарантийного обеспечения. В случае привлечения соисполнителя, потенциальный поставщик также представляет к тендерной заявке копии разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с Законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях», сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов, подтверждающих права соисполнителя на осуществление деятельности или действий (операций), а также документы указанные в п.п. 19-20 п. 64 Правил .

20. Основная часть тендерной заявки содержит:

1) заявку на участие в тендере в соответствии с Приложением 3 к тендерной документации. На электронном носителе представляется описание прилагаемых к заявке документов по форме, согласно Приложению 8 к тендерной документации;

2) копию свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справку о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;

3) копию устава для юридического лица (в случае, если в уставе не указан состав учредителей, участников или акционеров, также представляется выписка о составе учредителей, участников или копия учредительного договора или выписка из реестра действующих держателей акций после даты объявления);

4) копию документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копию документа, удостоверяющую личность;

5) копии разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях», сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов. В случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов, потенциальный поставщик представляет нотариально удостоверенную копию соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях»;

6) сведения об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование, полученные посредством веб-портала «электронного правительства» не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

7) подписанный оригинал справки банка, по форме согласно Приложению 4, в котором обслуживается потенциальный поставщик, об отсутствии просроченной задолженности по всем видам его обязательств, длящейся более трех месяцев перед банком согласно типовому плану счетов бухгалтерского учета в банках второго уровня, ипотечных организациях и акционерном обществе «Банк Развития Казахстана», утвержденному постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 31 января 2011 года № 3 (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов под № 6793), по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения (если потенциальный поставщик является клиентом нескольких банков или иностранного банка, то представляется справка от каждого из таких банков, за исключением филиалов и представительств потенциального поставщика, расположенных за границей), выданной не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

8) сведения о квалификации по форме, согласно Приложению 9;

- 9) копию сертификата о соответствии объекта и производства требованиям надлежащей производственной практики (GMP) при закупе лекарственных средств и заключении долгосрочных договоров поставки лекарственных средств для получения преимущества на заключения договора закупа или договора поставки (для отечественных товаропроизводителей);
- 10) копию сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) при закупе лекарственных средств, изделий медицинского назначения для получения преимущества на заключения договора закупа или договора поставки;
- 11) если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан и не зарегистрирован в качестве налогоплательщика Республики Казахстан, то им представляется оригинал или копия письма органа государственных доходов Республики Казахстан о том, что данный потенциальный поставщик - нерезидент Республики Казахстан и не состоит на налоговом учете;
- 12) заявленную потенциальным поставщиком таблицу цен по форме, согласно Приложению 6 к тендерной документации, включающую фактические затраты потенциального поставщика, из которых формируется конечная цена заявленных лекарственных средств, изделий медицинского назначения, медицинской техники, включая цену сопутствующих услуг;
- 13) сопутствующие услуги (техническое сопровождение и сервисное обслуживание оборудования, задействованного в рабочем процессе с поставляемыми реактивами);
- 14) оригинал документа, подтверждающего внесение гарантийного обеспечения тендерной заявки;
- 15) копию акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств, изделий медицинского назначения, выданного территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости - акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «холодовой цепи» (акты должны быть выданы не позднее одного года до даты вскрытия конвертов с заявками). В случаях представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) , отечественным товаропроизводителем – сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP) вышеуказанные акты не представляются.
- 16) документы, подтверждающие соответствие потенциального поставщика квалификационным требованиям, установленным п. 13 Правил;
- 17) Письмо об отсутствии аффилированности в соответствии с п. 9 Правил;
- 18) Письмо о согласии на расторжение договора закупа в случае выявления фактов, указанных в п.9 Правил, в порядке установленном настоящими Правилами;
- 19) копию документа, подтверждающего владение на праве собственности или праве владения и пользования объектом фармацевтической деятельности, в соответствии с адресом, указанным в разрешении и (или) уведомлении на занятие соответствующей фармацевтической деятельностью и (или) реализацию изделий медицинского назначения.

21. Техническая часть тендерной заявки содержит:

- 1) технические спецификации с указанием точных технических характеристик заявленного товара, фармацевтической услуги на бумажном носителе (при заявлении медицинской техники также на электронном носителе в формате *.doc);
- 2) документы, подтверждающие соответствие предлагаемых товаров тендерной документации.

22. Вместе с тендерной заявкой потенциальный поставщик вносит гарантийное обеспечение в размере **одного процента** от суммы, выделенной для закупа товаров.

23. Гарантийное обеспечение тендерной заявки (далее - гарантийное обеспечение) представляется в виде:

- 1) гарантийного денежного взноса, который вносится на банковский счет организатора закупа;
- 2) банковской гарантии по форме, согласно Приложению 4.

24. Срок действия гарантийного обеспечения составляет не менее срока действия тендерной заявки.

25. Гарантийное обеспечение возвращается потенциальному поставщику в течение пяти рабочих дней в случаях:

- 1) истечения срока действия тендерной заявки (за исключением тендерной заявки победителя тендера);

- 2) отзыва тендерной заявки потенциальным поставщиком до истечения окончательного срока их приема;
- 3) отклонения тендерной заявки по основанию несоответствия положениям тендерной документации;
- 4) признания победителем тендера другого потенциального поставщика;
- 5) прекращения процедур закупа без определения победителя тендера;
- 6) вступления в силу договора закупа и внесения победителем тендера гарантийного обеспечения исполнения договора закупа.

26. Гарантийное обеспечение не возвращается потенциальному поставщику, если он:

- 1) отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного срока приема тендерных заявок;
- 2) победитель уклонился от заключения договора закупа после признания победителем тендера;
- 3) признан победителем и не внес либо несвоевременно внес гарантийное обеспечение договора закупа.

27. Потенциальный поставщик при необходимости отзывает заявку в письменной форме до истечения окончательного срока их приема.

28. Не допускается внесение изменений в тендерные заявки после истечения срока представления тендерных заявок.

29. Тендерная заявка представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница скрепляется подписью первого руководителя или уполномоченного лица, а также печатью потенциального поставщика (при наличии). Техническая спецификация тендерной заявки и оригинал гарантийного обеспечения закупа прикладываются к тендерной заявке отдельно и запечатываются с тендерной заявкой в один конверт. Техническая спецификация представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница ее подлежит скреплению подписью первого руководителя или уполномоченного лица, а также печатью потенциального поставщика (при наличии).

30. Тендерная заявка печатается либо пишется несмываемыми чернилами и подписывается потенциальным поставщиком. Не допускается внесение в текст тендерной заявки вставок между строками, подтирок или приписок, за исключением случаев необходимости исправления грамматических или арифметических ошибок.

31. Тендерная заявка запечатывается в конверт, в котором указываются наименование и юридический адрес потенциального поставщика. Конверт подлежит адресации заказчику или организатору закупа по адресу, указанному в тендерной документации, и содержит слова **«Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)»**.

32. Тендерные заявки представляются (направляются) организатору тендера нарочно или по почте по адресу: *КГП на ПХВ «Перинатальный центр города Семей» Управления здравоохранения Восточно-Казахстанской области. Место нахождения: 071400, г. Семей, ул. Жамакаева, 100, Приемная директора.*

**Окончательный срок предоставления тендерных заявок – до 13:00 часов местного времени
30 апреля 2018 года.**

Глава 4. Вскрытие, оценка и сопоставление тендерных заявок

1. Вскрытие конвертов с тендерными заявками

33. Продолжительность времени между завершением приема тендерных заявок и началом вскрытия конвертов с тендерными заявками не превышает двух часов.

34. Конверты с тендерными заявками вскрываются тендерной комиссией в 15 часов 00 минут 30 апреля 2018 года по адресу: *КГП на ПХВ «Перинатальный центр города Семей» Управления здравоохранения Восточно-Казахстанской области. Место нахождения: 071400, г. Семей, ул. Жамакаева, 100, конференц-зал на первом этаже.*

35. В процедуре вскрытия конвертов с тендерными заявками могут присутствовать потенциальные поставщики либо их уполномоченные представители.

36. Вскрывая конверты, секретарь тендерной комиссии объявляет наименование и адрес потенциальных поставщиков, от которых поступили тендерные заявки, заявленные цены по каждому лоту, условия поставки и оплаты, порядок отзыва тендерных заявок, информацию о документах, составляющих тендерную заявку, и вносит данные сведения в протокол вскрытия конвертов.

2. Оценка и сопоставление тендерных заявок

37. Тендерная комиссия осуществляет оценку и сопоставление тендерных заявок. В целях уточнения соответствия потенциальных поставщиков квалификационным требованиям в части их непричастности к процедуре банкротства либо ликвидации тендерная комиссия рассматривает информацию, размещенную на интернет-ресурсе уполномоченного органа, осуществляющего контроль за проведением процедур банкротства либо ликвидации, в части их наличия в перечне недобросовестных поставщиков рассматривает информацию на интернет-ресурсе уполномоченного органа в области здравоохранения.

38. Тендерная комиссия отклоняет тендерную заявку в целом или по лоту в случаях:

- 1) непредставления гарантийного обеспечения тендерной заявки в соответствии с требованиями тендерной документации;
- 2) непредставления копии свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справки о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;
- 3) непредставления копии устава или выписки о составе учредителей, участников или выписки из реестра держателей акций или копии учредительного договора в случаях, предусмотренных настоящей тендерной документацией;
- 4) непредставления копии документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копии документа, удостоверяющего личность (для физического лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность);
- 5) непредставления копий разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с законом Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях», сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов, либо непредставления нотариально удостоверенных копий соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с законом Республики от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях» в случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов;
- 6) непредставления сведений об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование, полученных посредством веб-портала «электронного правительства» не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;
- 7) наличия в сведениях соответствующего органа государственных доходов информации о налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям, отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование (за исключением сумм, по которым изменены сроки уплаты, не отраженных в общей сумме задолженности);
- 8) непредставления подписанного оригинала справки банка об отсутствии просроченной задолженности согласно требованиям тендерной документации;
- 9) наличия в справке банка или филиала банка просроченной задолженности по обязательствам потенциального поставщика, длящейся более трех месяцев, предшествующих дате выдачи данной справки;
- 10) непредставления сведений о квалификации по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения;
- 11) непредставления технической спецификации в соответствии с требованиями тендерной документации;
- 12) представления потенциальным поставщиком технической спецификации, не соответствующей требованиям тендерной документации;

- 13) установления факта представления недостоверной информации по квалификационным требованиям и требованиям к товарам и услугам, приобретаемым в рамках тендерной документации;
- 14) применения процедуры банкротства, ликвидации и (или) наличия в перечне недобросовестных поставщиков;
- 15) непредставления документов, подтверждающих соответствие предлагаемых товаров, требованиям, предусмотренным главой 4 Правил;
- 16) непредставления копии акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств, изделий медицинского назначения, выданного территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «Холодовой цепи» в соответствии с подпунктом 14) пункта 64 Правил, за исключением случаев представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), отечественным товаропроизводителем – сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP);
- 17) если техническая характеристика заявленной медицинской техники не соответствует технической характеристики и (или) комплектации, определенной регистрационным удостоверением и (или) регистрационным досье;
- 18) несоответствия требованиям пункта 17 Правил, за исключением случаев предусмотренных п. 18 Правил;
- 19) установленных пунктами 26,33 Правил;
- 20) если тендерная заявка имеет более короткий срок действия, чем указано в условиях в тендерной документации;
- 21) если не представлена либо представлена не подписанная таблица цен;
- 22) представления потенциальным поставщиком цены товара, превышающей цену, выделенную для закупу по соответствующему лоту, и (или) предельную цену, по торговому наименованию товара;
- 23) представления тендерной заявки в не прошитом виде, с пронумерованными страницами, не заверенной подписью, без указания на конверте наименования или юридического адреса потенциального поставщика, заказчика или организатора закупу.
- 24) не соответствие потенциального поставщика и (или) соисполнителя, предъявляемым квалификационным требованиям;
- 25) непредставление информации об отсутствии аффилированности в соответствии с пунктом 9 Правил;
- 26) непредставление согласия на расторжение договора закупу в случае выявления фактов, указанных пункте 9 Правил, в порядке, установленном Правилами
- 27) установления инициирования процедуры банкротства, либо ликвидации, приостановления финансово-хозяйственной деятельности в соответствии с законодательными актами Республики Казахстан на момент проведения закупок;
- 28) установление факта привлечения к ответственности за неисполнение или не надлежащее исполнение обязательств по заключенным в течении последних двух лет договорам на основании решения суда, вступившего в законную силу
39. Если тендер в целом или какой-либо его лот признаны несостоявшимися, организатор закупу изменяют содержание и условия тендера и проводят повторный тендер в соответствии с разделом 2 Правил.
40. Если тендер в целом или какой-либо лот признаны несостоявшимися по основанию подачи только одной заявки, соответствующей требованиям тендерной документации, то организатором закупу осуществляется закуп способом из одного источника у потенциального поставщика, подавшего данную заявку.
41. Закуп способом тендера или его какой - либо лот признаются несостоявшимися по одному из следующих оснований:
 - 1) отсутствия представленных тендерных заявок;
 - 2) представления менее двух тендерных заявок;
 - 3) если не допущен ни один потенциальный поставщик;
 - 4) если допущен один потенциальный поставщик.
42. Победитель тендера определяется на основе наименьшей цены.

3. Подведение итогов тендера

43. Итоги тендера подводятся **в течение десяти календарных дней** со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками, о чем составляется протокол, в который включаются:

- 1) наименования и краткое описание товаров;
- 2) сумма закупа;
- 3) наименования, местонахождение и квалификационные данные потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки;
- 4) цена и другие условия каждой тендерной заявки в соответствии с тендерной документацией;
- 5) изложение оценки и сопоставления тендерных заявок;
- 6) основания отклонения тендерных заявок;
- 7) наименования и местонахождение победителя(ей) по каждому лоту тендера и условия, по которым определен победитель, с указанием торгового наименования;
- 8) наименования и местонахождение участника каждого лота тендера, предложение которого является вторым после предложения победителя с указанием торгового наименования;
- 9) основания, если победитель тендера не определен;
- 10) срок, в течение которого надлежит заключить договор закупа;
- 11) информация о привлечении экспертной комиссии.

44. В течение трех календарных дней со дня подведения итогов тендера, организатор закупа уведомляют потенциальных поставщиков, принявших участие в тендере о результатах тендера путем размещения протокола итогов на интернет-ресурсе организатора закупа.

45. Протокол об итогах тендера размещается на интернет-ресурсе организатора закупа. Организатор закупа в течение трех календарных дней со дня подведения итогов направляет заказчику заверенные копии протокола итогов закупа и техническую спецификацию товаров победителя.

4. Заключение договора закупа

46. Организатор закупа в течение пяти календарных дней со дня подведения итогов тендера либо получение итогов закупа от организатора закупа направляет потенциальному поставщику подписанный договор закупа, составляемый по форме, согласно Приложению 7 к тендерной документации.

47. В течение десяти рабочих дней со дня получения договора победитель тендера подписывает его либо письменно уведомляет заказчика о несогласии с его условиями или отказе от подписания. Непредставление в указанный срок подписанного договора или уведомления о несогласии с условиями считается отказом от его заключения. Срок разрешения разногласий не должен превышать двух рабочих дней.

48. Договор закупа вступает в силу со дня подписания его уполномоченными представителями сторон, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Казахстан.

49. Если победитель тендера уклонился от подписания договора закупа в установленный срок или не уведомил заказчика о несогласии с его условиями, то заказчик заключает договор с участником тендера, соответствующим требованиям Правил, и ценовое предложение которого является вторым после предложения победителя.

50. Не допускаются внесение каких-либо изменений и (или) новых условий в договор (за исключением уменьшения цены товара, объема), которые изменяют содержание предложения, явившегося основой для выбора поставщика, в том числе замена торгового наименования, указанного в договоре другим торговым наименованием.

51. Внесение изменения в заключенный договор при условии неизменности качества и других условий, явившихся основой для выбора поставщика, допускается:

- 1) по взаимному согласию сторон в части уменьшения цены на товары и соответственно цены договора;
- 2) по взаимному согласию сторон в части уменьшения объема товаров.

52. Допускается проведение переговоров организатором закупа с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера, с целью уменьшения цены товара до подписания договора о закупе. Потенциальный поставщик принимает решение по своему усмотрению о согласии или несогласии на уменьшение цены товара, что не является основанием для отказа организатором закупа в подписании договора с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера.

5. Гарантийное обеспечение исполнения договора закупа

53. Содержание, форма и условия внесения гарантийного обеспечения договора закупа (далее - гарантийное обеспечение) определяются организатором закупа в соответствии с положениями Правил и подлежат включению в тендерную документацию, договор закупа.

54. Гарантийное обеспечение составляет три процента от цены договора закупа и представляется в виде:

- 1) гарантийного взноса в виде денежных средств, размещаемых в обслуживающем банке заказчика;
- 2) банковской гарантии, выданной в соответствии с нормативными правовыми актами Национального Банка Республики Казахстан, по форме, согласно Приложению 2 к тендерной документации.

55. Гарантийное обеспечение в виде гарантийного взноса денежных средств вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет заказчика.

56. Гарантийное обеспечение исполнения договора закупа вносится поставщиком не позднее десяти рабочих дней со дня его вступления в силу, если им не предусмотрено иное.

57. Гарантийное обеспечение исполнения договора закупа не возвращается заказчиком поставщику в случаях:

- 1) расторжения договора закупа в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением поставщиком договорных обязательств;
- 2) неисполнения или исполнения ненадлежащим образом своих обязательств по договору поставки (нарушение сроков поставки, поставка некачественных лекарственных средств, изделий медицинского назначения и нарушение других условий договора);
- 3) неуплаты штрафных санкций за неисполнение или ненадлежащее исполнение, предусмотренных договором закупа.

6. Поддержка отечественных производителей товаров

58. В случае, если в тендере по лоту участвует один потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем, тендерная заявка которого соответствует требованиям тендерной документации, комиссия принимает решение о признании такого потенциального поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.

59. В случае, если в тендере по лоту участвуют два и более потенциальных поставщиков, один из которых потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем, тендерная заявка которого соответствует требованиям тендерной документации, комиссия принимает решение о признании, такого поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.

60. В случае, если в тендере по лоту участвуют два и более потенциальных поставщиков, являющихся отечественными товаропроизводителями, тендерные заявки которых соответствуют требованиям тендерной документации, организатор закупа рассматривает тендерные заявки потенциальных поставщиков, являющихся отечественными товаропроизводителями, а тендерные заявки других потенциальных поставщиков(при их наличии) отклоняются.

61. Статус отечественного производителя потенциального поставщика при проведении закупа, подтверждается следующими документами:

1) разрешение (лицензия) на осуществление фармацевтической деятельности по производству лекарственных средств, изделий медицинского назначения или медицинской техники, полученное в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях;

2) регистрационное удостоверение на товар отечественного производителя, выданное в соответствии с положениями Кодекса и порядка, определенным уполномоченным органом в области здравоохранения, с указанием отечественного товаропроизводителя в качестве производителя. При заключении договора поставки, потенциальный поставщик- отечественный товаропроизводитель на поставляемые товары предоставляет сертификат о происхождении товара для внутреннего обращения (СТ KZ)

7. Поддержка предпринимательской инициативы

62. Преимущество на заключение договора имеют потенциальные поставщики, получившие в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан сертификат о соответствии объекта требованиям:

1) надлежащей производственной практики (GMP) при закупе лекарственных средств;

2) надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) при закупе лекарственных средств, изделий медицинского назначения.

63. Для получения преимущества на заключение договора закупа или договора поставки к тендерной заявке:

Отечественные товаропроизводители при закупе лекарственных средств прикладывают сертификат о соответствии объекта и производства требованиям надлежащей производственной практики (GMP), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан.

Потенциальные поставщики при закупе лекарственных средств, изделий медицинского назначения прикладывают сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей дистрибьюторской практики (GDP), полученный в соответствии с требованиями законодательства в области здравоохранения Республики Казахстан.

64. Если в тендере по лоту участвует только один потенциальный поставщик, представивший тендерную заявку, соответствующую требованиям тендерной документации, сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP, в соответствии с требованиями указанными в п.30 Правил. Комиссия принимает решение о признании такого потенциального поставщика победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.

65. Если в тендере по лоту участвует два и более потенциальных поставщиков, один из которых потенциальный поставщик, представивший тендерную заявку, соответствующую требованиям тендерной документации, сертификат о соответствии объекта надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP, в соответствии с требованиями указанными в п.30 Правил. Комиссия принимает решение о признании потенциального поставщика, представившего сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP победителем тендера, с которым заключается договор поставки без применения способа закупа из одного источника. При этом при заключении договора цена товара не превышает цену первичного ценового предложения данного потенциального поставщика.

66. Если в тендере по лоту участвует два и более потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки, соответствующие требованиям тендерной документации, сертификаты о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики GMP или надлежащей дистрибьюторской практики GDP, в соответствии с требованиями указанными в п.30 Правил, то

комиссия рассматривает только их тендерные заявки, а тендерные заявки других потенциальных поставщиков (при их наличии) отклоняются.

Заключительные положения

67 Вскрытые тендерные или конкурсные заявки не возвращаются потенциальным поставщикам, за исключением оригинала банковской гарантии. При этом заказчик или организатор тендера должны сохранить копию данного документа.

68. В случаях выявления нарушений при проведении закупа руководитель заказчика, организатор закупа признают такой закуп в целом либо по соответствующим лотам недействительным.

69. Реквизиты для внесения обеспечения тендерной заявки:

**Коммунальное государственное
предприятие на праве хозяйственного
ведения «Перинатальный центр
города Семей» Управления
здравоохранения Восточно-**

Казахстанской области

РК, ВКО, г. Семей, ул.Жамакаева, 100

Факс 8-7222-568953

РНН 511700052899

БИН 990340001895

ИИК KZ74826F1KZTD2003476

БИК ALMNKZKA

Филиал АО «АТФБанк» г.Семей»

Перечень закупаемых товаров
Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)

№ ло та	Международное непатентованное название или состав	Характеристика препарата с указанием дозировки, концентрации и лекарственной формы	Постав ка	Едини ца измере ния	Кол ичес тво	Цена	Сумма, выделен ная для закупа, тенге
1.	Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)	Лиофилизированный порошок для приготовления раствора для внутривенного введения в комплекте с растворителем (вода для инъекции) и набором для введения 500МЕ 20мл	По заявке Заказчика	Флакон	40	101 630	4 065 200
ИТОГО							4 065 200

Техническая спецификация

«Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)»

№ п/п	№ лота, наименование	Поставка	Техническая спецификация
1.	Лот №1. Фактор свертывания крови II, VII, IX и X в комбинации (Coagulation factor IX, II, VII and X in combination)	Набор реагентов должен быть поставлен в КГП на ПХВ «Перинатальный центр города Семей» УЗ ВКО по адресу: 071400, Восточно-Казахстанская область, г. Семей, ул. Жамакаева, 100, склад заказчика. Поставка товара осуществляется по заявке заказчика в течение 10 (десять) календарных дней с даты заключения договора всеми сторонами.	Лиофилизированный порошок для приготовления раствора для внутривенного введения в комплекте с растворителем (вода для инъекции) и набором для введения 500МЕ 20мл

Кому) _____
(наименование заказчика, организатора закупа или единого дистрибьютора)

(От кого) _____
(наименование потенциального поставщика)

**Заявка на участие в тендере
(для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую
деятельность и юридических лиц)**

Рассмотрев тендерную документацию по проведению тендера/ объявление и Правила организации и проведения закупа лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и медицинской помощи в системе обязательного медицинского социального страхования, утвержденные постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года № 1729,

_____ (название тендера/двухэтапного тендера)
получение которой настоящим удостоверяется (указывается, если получена тендерная документация), _____

_____ (наименование потенциального поставщика) выражает согласие осуществить поставку товаров, фармацевтических услуг в соответствии с тендерной документацией (условиям объявления) по следующим лотам:

_____ (подробное описание товаров, фармацевтических услуг)

Настоящая тендерная заявка состоит из:

1. _____
2. _____
3. _____

Настоящая тендерная заявка действует в течение _____ дней со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками.

_____ (прописью)

Подпись, дата

должность, фамилия, имя, отчество
(при его наличии)

Печать
(при наличии)

Имеющий все полномочия подписать тендерную заявку от имени и по поручению
_____ (наименование
потенциального поставщика)

Приложение 4
Тендер «Фактор свертывания крови
II, VII, IX и X в комбинации
(Coagulation factor IX, II,
VII and X in combination)»

Банковская гарантия

Наименование банка _____

(наименование и реквизиты банка)

Кому _____

(наименование и реквизиты заказчика, организатора закупа)

Гарантийное обязательство № _____

_____ г.
(местонахождение) «_____» _____

Мы были проинформированы,
что _____
(наименование потенциального поставщика)
в дальнейшем «Поставщик», принимает участие в тендере по закупке
_____, организованном _____
(наименование заказчика, организатора закупа
и готов осуществить поставку (оказать услугу) _____ на общую сумму
_____ тенге.
(наименование и объем товаров, работ и услуг) (прописью)

Тендерной документацией от «_____» _____ г. по проведению вышеназванных
закупок предусмотрено внесение потенциальными поставщиками обеспечения тендерной заявки в
виде банковской гарантии.

В связи с этим, мы _____ настоящим берем на себя
(наименование банка)
безотзывное обязательство выплатить Вам по Вашему требованию сумму,
равную _____
(сумма в цифрах и прописью)
по получении Вашего письменного требования на оплату, а также письменного подтверждения
того, что Поставщик:

- 1) отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного срока приема тендерных заявок;
- 2) победитель уклонился от заключения договора закупа после признания победителем тендера;
- 3) победитель не внес либо несвоевременно внес гарантийное обеспечение договора закупа или договора на оказание фармацевтических услуг.

Данная гарантия вступает в силу со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками.

Данная гарантия действует до окончательного срока действия тендерной заявки Поставщика на участие в тендере. Если срок действия тендерной заявки продлен, то данное гарантийное обязательство продлевается на такой же срок.

Подпись гаранта

Дата и адрес

Печать

(при наличии) _____

Справка об отсутствии просроченной задолженности

Банк/филиал _____ банка (наименование) по состоянию на _____ подтверждает отсутствие просроченной задолженности по всем видам его обязательств длящейся более трех месяцев перед банком, согласно типовому плану счетов бухгалтерского учета в банках второго уровня, ипотечных организациях и акционерном обществе «Банк Развития Казахстана», утвержденному постановлением правления Национального Банка Республики Казахстан _____ (указать полное наименование физического лица, _____ о существляющего предпринимательскую деятельность, или юридического лица, телефон, адрес, БИН/ИИН*, БИК**), обслуживающегося в данном банке/филиале банка,

выданной не ранее одного месяца предшествующего дате вскрытия конвертов.

Дата

Подпись

Печать
(при наличии)

*БИН/ИИН - бизнес идентификационный номер/ индивидуальный идентификационный номер;

**БИК - банковский идентификационный код.

**Таблица цен потенциального поставщика
(наименование потенциального поставщика,
заполняется отдельно на каждый лот)**

№	содержание	наименование товаров
1	2	3
1.	Краткое описание	
2.	Страна происхождения	
3.	Завод-изготовитель	
4.	Единица измерения	
5.	Цена _____ за единицу в _____ на условиях _____ ИНКОТЕРМС 2010 (пункт назначения)	
6.	Количество (объем)	
7.	Всего цена = стр.5 x стр.6, в _____	
8.	Общая цена, в _____ на условиях _____ ИНКОТЕРМС 2010 (пункт назначения, DDP) включая все затраты потенциального поставщика на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, НДС и других налогов, платежей и сборов, и другие расходы. Потенциальный поставщик вправе указать другие затраты, в том числе: 8.1. 8.2.	
9.	Размер скидки, в случае ее предоставления 9.1. 9.2.	

Подпись, дата

должность, фамилия, имя, отчество
(при его наличии)

Печать (при наличии)

Типовой договор закупа

_____ Г.
(Местонахождение) «__» _____

_____, именуемый (ое) (ая)
(полное наименование Заказчика)
в дальнейшем – «Заказчик», в лице _____,
должность, фамилия, имя, отчество (при его наличии) уполномоченного лица
с одной стороны, и _____
(полное наименование Поставщика – победителя тендера)
_____, именуемый (ое) (ая) в дальнейшем –
«Поставщик», в лице _____,
должность, фамилия, имя, отчество (при его наличии)
уполномоченного лица, действующего на основании _____,
(устава, положения)

с другой стороны, на основании **Правил организации и проведения закупа лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года № 1729 и протокола об итогах закупа способом _____ (указать способ) по запуску (предмет закупа), прошедшего в году _____ № _____ от «__» _____ года заключили настоящий Договор закупа (далее – Договор) и пришли к соглашению о нижеследующем:**

1. Поставщик обязуется поставить товар в соответствии с условиями Договора, в количестве и качестве, определенных в приложениях к настоящему Договору, а Заказчик принять его и оплатить в соответствии с условиями Договора.

2. Общая стоимость товаров (для ГУ указать наименование товаров согласно бюджетной программы/специфики) составляет (указать сумму цифрами и прописью) (далее – общая сумма договора).

3. В данном Договоре нижеперечисленные понятия будут иметь следующее толкование:

1) Договор – гражданско-правовой договор, заключенный между Заказчиком и Поставщиком в соответствии с Правилами организации и проведения закупа лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи

и медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования и иными нормативными правовыми актами Республики Казахстан, зафиксированный в письменной форме, подписанный сторонами со всеми приложениями и дополнениями к нему, а также со всей документацией, на которую в договоре есть ссылки;

2) цена Договора означает цену, которая должна быть выплачена Заказчиком Поставщику в рамках Договора за полное выполнение своих договорных обязательств;

3) товары - товары и сопутствующие услуги, которые Поставщик должен поставить Заказчику в рамках Договора;

4) сопутствующие услуги - услуги, обеспечивающие поставку товаров, такие, например, как транспортировка и страхование, и любые другие вспомогательные услуги, включающие, например, монтаж, пуск, оказание технического содействия, обучение и другие подобного рода обязанности Поставщика, предусмотренные данным Договором;

5) Заказчик – государственные органы, государственные учреждения, государственные предприятия и акционерные общества, контрольный пакет акций которых принадлежит государству, а также аффилированные с ними юридические лица;

6) Поставщик - физическое или юридическое лицо, выступающее в качестве контрагента Заказчика в заключенном с ним Договоре о закупе и осуществляющее поставку товаров, указанных в условиях Договора.

4. Перечисленные ниже документы и условия, оговоренные в них, образуют данный Договор и считаются его неотъемлемой частью, а именно:

1) настоящий Договор;
2) перечень закупаемых товаров;
3) техническая спецификация;
4) обеспечение исполнения Договора (этот подпункт указывается, если в тендерной документации предусматривается внесение обеспечения исполнения Договора).

5. Форма оплаты _____
(перечисление, за наличный расчет, аккредитив и т.д.)

6. Сроки выплат _____

(пример: % после приемки товара в пункте назначения или предоплата или и т.д.)

7. Необходимые документы, предшествующие оплате:

1) копия договора или иные документы, представляемые поставщиком и подтверждающие его статус производителя, официального дистрибьютора либо официального представителя производителя;

2) _____

(счет-фактура или акт приемки-передачи)

8. Товары, поставляемые в рамках данного Договора, должны соответствовать или быть выше стандартов, указанных в технической спецификации.

9. Поставщик не должен без предварительного письменного согласия Заказчика раскрывать кому-либо содержание Договора или какого-либо из его положений, а также технической документации, планов, чертежей, моделей, образцов или информации, представленных Заказчиком или от его имени другими лицами, за исключением того персонала, который привлечен Поставщиком для выполнения настоящего Договора. Указанная информация должна представляться этому персоналу конфиденциально и в той мере, насколько это необходимо для выполнения договорных обязательств.

10. Поставщик не должен без предварительного письменного согласия Заказчика использовать какие-либо вышеперечисленные документы или информацию, кроме как в целях реализации Договора.

11. Поставщик должен обеспечить упаковку товаров, способную предотвратить их от повреждения или порчи во время перевозки к конечному пункту назначения, указанному в приложении 1 к тендерной документации. Упаковка должна выдерживать без каких-либо ограничений интенсивную подъемно-транспортную обработку и воздействие экстремальных температур, соли и осадков во время перевозки, а также открытого хранения. При определении габаритов упакованных ящиков и их веса необходимо учитывать отдаленность конечного пункта доставки и наличие мощных грузоподъемных средств во всех пунктах следования товаров.

12. Упаковка и маркировка ящиков, а также документация внутри и вне ее должны строго соответствовать специальным требованиям, определенным Заказчиком.

13. Поставка товаров осуществляется Поставщиком в соответствии с условиями Заказчика, оговоренными в перечне закупаемых товаров.

14. Поставщик должен поставить товары до пункта назначения, указанного в приложении 1 к тендерной документации. Транспортировка этих товаров до пункта назначения осуществляется и оплачивается Поставщиком, а связанные с этим расходы включаются в цену Договора.

15. В рамках данного Договора Поставщик должен предоставить услуги, указанные в тендерной документации.

16. Цены на сопутствующие услуги должны быть включены в цену Договора.

17. Заказчик может потребовать от Поставщика предоставить следующую информацию о запасных частях, изготавливаемых или реализуемых Поставщиком, а именно стоимость и номенклатуру запасных частей, которые Заказчик может выбрать для закупки у Поставщика и использовать их после истечения гарантийного срока.

18. Поставщик, в случае прекращения производства им запасных частей, должен:

а) заблаговременно уведомить Заказчика о предстоящем свертывании производства, с тем, чтобы позволить ему произвести необходимые закупки в необходимых количествах;

б) в случае необходимости вслед за прекращением производства бесплатно предоставить Заказчику планы, чертежи и техническую документацию на запасные части.

19. Поставщик гарантирует, что товары, поставленные в рамках Договора, являются новыми, неиспользованными, новейшими либо серийными моделями, отражающими все последние модификации конструкций и материалов, если Договором не предусмотрено иное. Поставщик далее гарантирует, что товары, поставленные по данному Договору, не будут иметь дефектов, связанных с конструкцией, материалами или работой, при нормальном использовании поставленных товаров в условиях, обычных для страны Заказчика. В случае появления дефектов в конструкциях, материалах, изготовленных Поставщиком в строгом соответствии с технической спецификацией, представленной Заказчиком, Поставщик не несет ответственности за упущения Заказчика в его (Заказчика) технической спецификации.

20. Эта гарантия действительна в течение _____ дней после

(указать требуемый срок гарантии)

доставки всей партии товаров или ее части в зависимости от конкретного случая и их приемки на конечном пункте назначения, указанном в Договоре.

21. Заказчик обязан оперативно уведомить Поставщика в письменном виде обо всех претензиях, связанных с данной гарантией.

22. После получения уведомления о выходе товара из строя поставщик должен в срок не более 72 (семидесяти двух) часов с момента получения уведомления обеспечить выезд квалифицированного специалиста на место для определения причин, сроков предполагаемого ремонта. Поставщик должен произвести ремонт, используя запасные части и узлы, произведенные заводом-изготовителем, или замену бракованного товара или его части без каких-либо расходов со стороны заказчика в течение одного месяца.

23. Если Поставщик, получив уведомление, не исправит дефект(ы) в течение одного месяца, Заказчик может применить необходимые санкции и меры по исправлению дефектов за счет Поставщика и без какого-либо ущерба другим правам, которыми Заказчик может обладать по Договору в отношении Поставщика.

24. Оплата Поставщику за поставленные товары будет производиться в форме и в сроки, указанные в пунктах 5 и 6 настоящего Договора.

25. Цены, указанные Заказчиком в Договоре, должны соответствовать ценам, указанным Поставщиком в его тендерной заявке.

26. Никакие отклонения или изменения (чертежи, проекты или технические спецификации, метод отгрузки, упаковки, место доставки, или услуги, предоставляемые Поставщиком и т.д.) в документы Договора не допускаются, за исключением письменных изменений, подписанных обеими сторонами.

27. Если любое изменение ведет к уменьшению стоимости или сроков, необходимых Поставщику для поставки любой части товаров по Договору, то

цена Договора или график поставок, или и то и другое соответствующим образом корректируется, а в Договор вносятся соответствующие поправки. Все запросы Поставщика на проведение корректировки в рамках данной статьи должны быть предъявлены в течение 30 (тридцати) дней со дня получения Поставщиком распоряжения об изменениях от Заказчика.

28. Поставщик ни полностью, ни частично не должен передавать кому-либо свои обязательства по настоящему Договору без предварительного письменного согласия Заказчика.

29. Поставка товаров и предоставление услуг должны осуществляться Поставщиком в соответствии с графиком, указанным в таблице цен.

30. Задержка с выполнением поставки со стороны поставщика приводит к удержанию обеспечения исполнения договора и выплате неустойки.

31. Если в период выполнения Договора Поставщик в любой момент столкнется с условиями, мешающими своевременной поставке товаров, Поставщик должен незамедлительно направить Заказчику письменное уведомление о факте задержки, ее предположительной длительности и причине(ах). После получения уведомления от Поставщика Заказчик должен оценить ситуацию и может, по своему усмотрению, продлить срок выполнения Договора поставщиком; в этом случае, такое продление должно быть ратифицировано сторонами путем внесения поправки в текст договора.

32. За исключением форс-мажорных условий, если Поставщик не может поставить товары в сроки, предусмотренные Договором, Заказчик без ущерба другим своим правам в рамках Договора вычитает из цены Договора в виде неустойки сумму в размере 0,1% от суммы недопоставленного или поставленного с нарушением сроков товара.

33. Поставщик не лишается своего обеспечения исполнения Договора и не несет ответственность за выплату неустоек или расторжение Договора в силу невыполнения его условий, если задержка с выполнением Договора является результатом форс-мажорных обстоятельств.

34. Для целей настоящего Договора «форс-мажор» означает событие, неподвластное контролю со стороны Поставщика, не связанное с просчетом или небрежностью Поставщика и имеющее непредвиденный характер. Такие события могут включать, но не ограничиваться действиями, такими как: военные действия, природные или стихийные бедствия, эпидемия, карантин и эмбарго на поставки товаров.

35. При возникновении форс-мажорных обстоятельств Поставщик должен незамедлительно направить Заказчику письменное уведомление о таких обстоятельствах и их причинах. Если от Заказчика не поступают иные письменные инструкции, Поставщик продолжает выполнять свои обязательства по Договору, насколько это целесообразно, и ведет поиск альтернативных способов выполнения Договора, не зависящих от форс-мажорных обстоятельств.

36. Заказчик может в любое время расторгнуть Договор, направив Поставщику соответствующее письменное уведомление, если Поставщик

становится банкротом или неплатежеспособным. В этом случае, расторжение осуществляется немедленно, и Заказчик не несет никакой финансовой обязанности по отношению к Поставщику при условии, если расторжение Договора не наносит ущерба или не затрагивает каких-либо прав на совершение действий или применение санкций, которые были или будут впоследствии предъявлены Заказчику.

37. Заказчик может в любое время расторгнуть Договор в силу нецелесообразности его дальнейшего выполнения, направив Поставщику соответствующее письменное уведомление. В уведомлении должна быть указана причина расторжения Договора, должен оговариваться объем аннулированных договорных обязательств, а также дата вступления в силу расторжения Договора.

38. Когда Договор аннулируется в силу таких обстоятельств, Поставщик имеет право требовать оплату только за фактические затраты, связанные с расторжением по Договору, на день расторжения. Заказчик и Поставщик должны прилагать все усилия к тому, чтобы разрешать в процессе прямых переговоров все разногласия или споры, возникающие между ними по Договору или в связи с ним.

39. Если в течение 21 (двадцати одного) дня после начала таких переговоров Заказчик и Поставщик не могут разрешить спор по Договору, любая из сторон может потребовать решения этого вопроса в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

40. Договор составляется на государственном и/или русском языках. В случае, если второй стороной Договора является иностранная организация, то второй экземпляр может переводиться на язык в соответствии с законодательством Республики Казахстан о языках. В случае необходимости рассмотрения Договора в арбитраже рассматривается экземпляр Договора на государственном или русском языках. Вся относящаяся к Договору переписка и другая документация, которой обмениваются стороны, должны соответствовать данным условиям.

41. Любое уведомление, которое одна сторона направляет другой стороне в соответствии с Договором, высылается в виде письма, телеграммы, телекса или факса с последующим предоставлением оригинала.

42. Уведомление вступает в силу после доставки или в указанный день вступления в силу (если указано в уведомлении), в зависимости от того, какая из этих дат наступит позднее.

43. Налоги и другие обязательные платежи в бюджет подлежат уплате в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан.

44. Поставщик обязан внести обеспечение исполнения Договора в форме, объеме и на условиях, предусмотренных в тендерной документации.

45. Настоящий Договор вступает в силу после регистрации его Заказчиком в территориальном органе казначейства Министерства финансов Республики Казахстан (для государственных органов и государственных учреждений) либо после подписания Сторонами и внесения Поставщиком обеспечения исполнения Договора.

46. Адреса и реквизиты Сторон:

Заказчик

Поставщик

**Коммунальное государственное
предприятие на праве хозяйственного
ведения «Перинатальный центр
города Семей» Управления
здравоохранения Восточно-
Казахстанской области**
РК, ВКО, г. Семей, ул.Жамакаева, 100
Факс 8-7222-568953
РНН 511700052899
БИН 990340001895
ИИК KZ74826F1KZTD2003476
БИК ALMNKZKA
Филиал АО «АТФБанк» г.Семей»

Директор **Дайрбеков А.К.**
«___» _____ 2018г.

_____ / _____ /

**Опись документов, прилагаемых
к заявке потенциального поставщика**

№	Наименование документа	Дата и номер	Краткое содержание	Кем подписан документ	Оригинал, копия, нотариально засвидетельствованная копия	Стр.
---	------------------------	--------------	--------------------	-----------------------	--	------

Сведения о квалификации
(заполняются потенциальным поставщиком при закупках лекарственных
средств, изделий медицинского назначения, медицинской техники,
фармацевтических услуг)

Наименование тендера _____

1. Общие сведения о потенциальном поставщике:

Наименование юридического лица (фамилия, имя, отчество (при наличии) физического лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность) _____

БИН/ИИН*/УНП** _____

2. Объем товаров, поставленных (произведенных) потенциальным поставщиком, аналогичных (схожих) закупаемым на тендере/двухэтапном тендере*** (заполняется в случае наличия)

Наименование товара	Наименование заказчика	Место поставки товара	Дата поставки товара	Наименование, дата и номер подтверждающего документа	Стоимость договора, тенге
1	2	3	4	5	6

*** Достоверность всех сведений о квалификации подтверждаю

Подпись, дата _____ должность, фамилия, имя, отчество (при его наличии)

Печать (при наличии) _____

*БИН/ИИН - бизнес идентификационный номер/индивидуальный идентификационный номер;

**УНП - учетный номер налогоплательщика.

**Банковская гарантия
вид обеспечения исполнения договора закупа**

Наименование банка: _____
(наименование и реквизиты банка)

Кому: _____
(наименование и реквизиты заказчика)

Гарантийное обязательство № _____

_____ «____» _____ г.
(место нахождения)

Принимая во внимание, что

_____,
(наименование поставщика)

«Поставщик» заключил(ит)* договор поставки/договор закупа/договора оказания фармацевтических услуг/договор финансового лизинга _____ между заказчиком и поставщиком №__ от _____ г. (далее – договор) на поставку (оказание)

_____ (описание товаров или услуг)

и Вами было предусмотрено в Договоре, что Поставщик внесет обеспечение его исполнения в виде банковской гарантии на общую сумму _____ тенге, настоящим

_____ (наименование банка)

подтверждаем, что являемся гарантом по вышеуказанному Договору и берем на себя безотзывное обязательство выплатить Вам по Вашему требованию сумму, равную _____ по получении (сумма в цифрах и прописью)

Вашего письменного требования на оплату, по основаниям, предусмотренным пунктами 98, 282, 472 Правил организации и проведения закупа лекарственных средств, профилактических (иммунобиологических, диагностических, дезинфицирующих) препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного

объема бесплатной медицинской помощи и медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года № 1729, а также письменного подтверждения того, что Поставщик не исполнил или исполнил ненадлежащим образом свои обязательства по Договору.

Данная гарантия вступает в силу со дня подписания договора о закупе.

Данная гарантия действует до окончательного срока действия договора о закупе.

Подпись и печать гарантов

Дата и адрес
